

Gestión de las Adquisiciones en Proyectos

La enorme responsabilidad de gestionar las adquisiciones

En el entorno que vivimos cada vez se le pide más competencia y más conocimiento a un buen profesional. Y esos conocimientos pueden ser bien dispares; una base técnica, gran conocimiento de la compañía, sus políticas y estrategias, procedimientos en los que está inmersa, etc.

Introducimos ahora un nuevo parámetro: las adquisiciones en proyectos. En este caso la situación se hace más compleja porque realizar una adquisición no es precisamente pedir una serie de ofertas y quedarnos con la más barata o con el proveedor que mejor nos haya convencido.



Esther Simón
Business
Development, KAM

Para completar el set de conocimientos (y tal como yo lo veo, esta es una espléndida oportunidad de aprender materias que no sólo nos serán útiles en nuestro trabajo, sino que mejorarán nuestra percepción global), tenemos que a la hora de gestionar una adquisición, debemos ser un poco economistas, un poco expertos en comercio nacional e internacional, un bastante abogados, un muchísimo negociadores y por supuesto, intensificar nuestra percepción psicológica.

Efectivamente, este es el escenario. El hecho de gestionar una adquisición de manera eficiente, eficaz y con profesionalidad, precisa ser instruido en disciplinas tan dispares como las enunciadas anteriormente.

Estas materias son las que se han considerado en GreenlightPM como esenciales para desarrollar en este nuevo curso; "Gestión de las Adquisiciones en Proyectos". La idea es aportar nociones que normalmente nos resultan difícil adquirir porque no están directamente relacionadas con la carrera de Jefe de Proyecto. Sin embargo la diferencia en nuestro buen hacer, la marcará este conocimiento y el tener detectadas muchas fuentes que nos podrán ser de información a la hora de

gestionar una adquisición.

Además de información, necesitamos desarrollar nuestras habilidades como negociadores que somos. En este caso se trata más la perspectiva humana y de qué modo podemos conducir una negociación, conocer a nuestro interlocutor (todos los seres humanos estamos perfectamente catalogados) y conseguir un acuerdo win-win.

Con estas premisas; las compras, conocimientos de economía, legislación y gestión de contratos, poder negociador, conocimiento de las tipologías humanas y de los proveedores, hemos diseñado este curso que esperamos les resulte tremendamente interesante y, como siempre en GreenlightPM, muy divertido.

Condiciones básicas para dirigir la cartera de proyectos

Dirección de la Cartera de Proyectos

La Dirección de la Cartera de Proyectos (Project Portfolio Management, PPM) es un conjunto de procesos que tienen como objetivo garantizar que se ejecuten aquellos proyectos que aportan más valor a la compañía y estén alineados con sus prioridades y objetivos estratégicos.



Miguel García, PMP
KAM, Senior Consultant

GreenlightPM ha identificado algunos elementos que deben evaluar las empresas antes de llevar a cabo iniciativas de mejora del PPM:

1. ¿Cuántos y qué proyectos tenemos? ¿Qué trabajos vamos a considerar como proyectos?
2. ¿Sabemos gestionar exitosamente nuestros proyectos? O lo que es lo mismo, ¿Cumplen nuestros proyectos sistemáticamente las restricciones de plazo, calidad y costes definidos en sus inicios?
3. ¿Tiene nuestra organización una estrategia clara, coherente y comunicada entre los principales involucrados?
4. ¿Tenemos visibilidad sobre los tipos de recursos, disponibilidad y formas de ser adquiridos? ¿Por lo menos de los críticos?
5. ¿Las decisiones dentro de la Dirección de Cartera de Proyectos, se toman con información fiable sobre los proyectos?

6. ¿Quién va a impulsar estas mejoras en PPM? ¿Quién dirigirá el proyecto de implantación del proceso?

Las respuestas nos podrán indicar el nivel de disposición de la organización para desplegar un proceso PPM. Si quiere conocer más sobre estos temas, por favor, contáctenos en greenlightpm@greenlightpm.com.

Aproveche también la posibilidad de aprender y conocer más participando ahora en el mes de noviembre en uno de nuestros cursos que trata sobre el tema. Para más información y/o para ver posibles fechas, por favor haga clic [aquí](#) y mire la sección de "Dirección de la Cartera de Proyectos".

Cursos abiertos y Ofertas especiales de otoño

2 por 1 y Paquete especial

Para los cursos abiertos programados para el otoño por favor haga clic [aquí](#) y para más detalles acerca las ofertas especiales de otoño, por favor haga clic [aquí](#).

OFFERTAS ESPECIALES DE OTOÑO

2 por 1 ¡Oferta especial de introducción!

GreenlightPM lanza dos nuevos cursos:
 Gestión de las Adquisiciones en Proyectos (PNSP901)
 Liderazgo con Coaching en Proyectos (LCP901)

Código del curso: PNSP901	Código del curso: LCP901
Precio: 1.690€ (para dos personas)	Precio: 1.590€ (para dos personas)
Idioma del curso: Español	Idioma del curso: Español
Localización: Madrid	Localización: Madrid
Fecha: 29 a 28 de octubre 2009	Fecha: 13 de oct a 17 de oct de 2009

Haga clic: [AQUÍ](#) para más información o para inscribirse

Paquete especial – ¡Dos cursos!

GreenlightPM le ofrece asistir a dos cursos en la misma semana por un precio especial:
 PROPS para Jefes de Proyecto: 1.690€ | 2x89€ | 1.900€
 Gestión de la configuración: 490€ | 1.900€

Código: PPM905+PCM901	Código: PPM905+PCM902
Precio: 1.900€ (para ambos cursos)	Precio: 1.900€ (para ambos cursos)
Idioma del curso: Español	Idioma del curso: Español
Localización: Madrid	Localización: Madrid
Fecha: 1 a 8 de octubre 2009	Fecha: 1 a 8 de noviembre 2009

Haga clic: [AQUÍ](#) para más información o para inscribirse

PROJECTING YOUR BUSINESS!

El Golfo de Biscaya, 21, 1º planta. www.GreenlightPM.com | +34 91 344 1285 | +34 91 143 2678

Seminario en Sevilla - Gestión de proyectos

Se celebrará el primer seminario en Sevilla el día 1 de octubre.

Para más información sobre el seminario, por favor, haga clic [aquí](#).



PROJECTING YOUR BUSINESS!